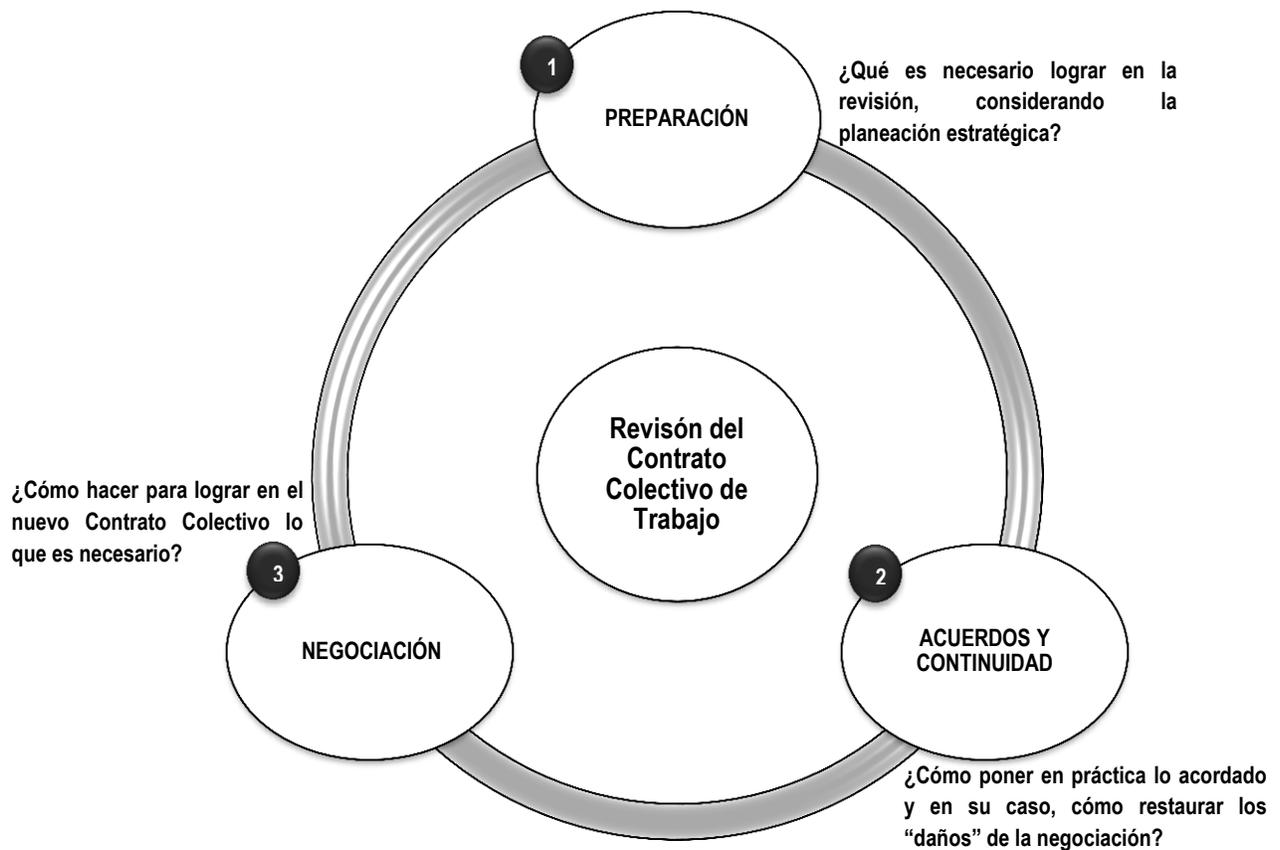


Los tres momentos de la Negociación del Contrato Colectivo (1/2).

Para cada uno de los momentos de la revisión del Contrato Colectivo, pregúntese lo que está hecho o pendiente de hacerse para lograr el resultado necesario en la Negociación.



Los tres momentos de la Negociación del Contrato Colectivo (2/2).

Puntos de Verificación:

PREPARACIÓN			
Puntos de verificación	Si	No	Observaciones
Objetivos			
Escenarios de Negociación			
Fuentes de Poder			
Reglas de Negociación			
Perfil del Grupo Negociador			
Estrategias de Negociación			
Afinidades e intereses de quiebre			
Contexto (económico, social, comercial, etc)			
Documentación de la Negociación			
Asignación de tópicos a un líder de tema			

NEGOCIACIÓN			
Puntos de verificación	Si	No	Observaciones
Contextualizar la negociación			
Estrategias: <ul style="list-style-type: none"> • Ganar Ganar, Ganar Perder, Perder Ganar • Definir: si se negociará por cláusula o por paquete. 			
Tácticas de negociación			
Argumentación			
Técnicas de manejo de conflicto			

PREPARACIÓN			
Puntos de verificación	Si	No	Observaciones
Oficializar			
Documentar la Negociación			
Agradecimientos			
Sanar heridas			
Seguimiento de acuerdos, refrendar compromisos			
Evaluación de todo el Proceso, para aprendizaje			